

HERZLICHE EINLADUNG

Basiswissen Verkauf September 2020



Sehr geehrte Geschäftspartner,

aktives Verkaufen im Elektro-Handwerk, ein schwieriges Unterfangen? Ein Techniker kann das nicht?
Keine Zeit zum Lernen? In diesem Qualifizierungs-Lehrgang erhalten Sie Zugang zum Basiswissen für den Verkauf und lernen, wie eine gute Kommunikation zum Verkaufsabschluss führt. Durch die Kombination unterschiedlicher didaktischer Formate haben die Teilnehmer größtmögliche unabhängige Lernzeit. Sie erfahren im Austausch mit anderen Teilnehmern und im Praxisteil zum Abschluss, wie die Umsetzung des Gelernten auch funktioniert.

Inhaltlich werden 6 Lektionen behandelt, die als E-Learning mit eigenem PC oder Tablet zu jeder Zeit bearbeitet werden können. Zwischendurch werden wir in einem Webcast den Wissensstand überprüfen und in einem Praxistag zum Abschluss das neue Wissen in einem Verkaufsraum aktiv einsetzen und trainieren.

Jeder Teilnehmer erhält ein Zertifikat, das seine Qualifikation als Verkäufer ausweist!

Folgende Themen erwarten Sie!

- Kommunikationsgrundlagen
- Körpersprache
- Verkaufstechniken
- After Sales
- Telefonverkauf
- Reklamationen

Hinweis: Ab dem 2. Teilnehmer im Lehrgang aus Ihrem Unternehmen erhalten Sie einen Nachlass von 100,00 €.

TERMIN
ORT

September 2020

E-Learning individuell/Praxistraining voraussichtlich Baden-Baden

Die angemeldeten Teilnehmer werden vorab per Mail informiert.

REFERENT
SEMINARGEBÜHR*
ANMELDUNG
SEMINAR ID

Markus Stoos · Konzepte und Training

799,00 € netto pro Person oder 799 Tecselect-Punkte

Alexander Bürkle-Akademie auf akademie.alexander-buerkle.de

4200

* Durch Ihre Teilnahme an dieser Veranstaltung erhalten Sie evtl. auch einen steuerpflichtigen, geldwerten Vorteil. In diesem Fall übernehmen wir für Sie eine eventuell entstehende pauschale Einkommenssteuer für Sachzuwendungen gem. §37b EStG. Die angegebene Seminargebühr beinhaltet Pausengetränke, Mittagessen, Snacks und unseren Seminarservice.

Akademie

 **Alexander Bürkle**
smart buildings

SEMINARANMELDUNG

→ **Basiswissen Verkauf**
Seminar ID: 4200

→ **September 2020**

Buchen Sie Ihr Seminar gleich in der Alexander Bürkle-Akademie auf akademie.alexander-buerkle.de oder senden Sie uns Ihre Anmeldung mit diesem Formular bis zum 11. September 2020 an die Faxnummer +49 (0)761 5106-488.

→ Hiermit melde(n) ich/wir mich/uns verbindlich zum Lehrgang an:

→ Firma _____ Kunden-Nr. _____

Name _____ Vorname _____

Name _____ Vorname _____

Name _____ Vorname _____

Name _____ Vorname _____

→ Bitte senden Sie die Seminaranmeldebestätigung an folgende E-Mail Adresse:

E-Mail _____

→ Bitte informieren Sie mich zukünftig per E-Mail über Seminare und Neuheiten der smart buildings.

E-Mail _____

→ Bitte rechnen Sie das Seminar

per Rechnung mit Tecselect-Punkten ab.

Bei kurzfristigen Absagen (bis zu 3 Tage vor Seminarbeginn) wird eine Stornogebühr in Höhe von 50 % der Teilnahmegebühr berechnet. Erfolgt keine Absage der Teilnahme, werden 100 % berechnet.

Angebot und Leistung habe ich gelesen und erkläre mich mit den Bedingungen einverstanden.

→ Ort, Datum _____ Unterschrift _____

Unsere Seminare dürfen nach Einhaltung von Infektionsschutzmaßnahmen wieder stattfinden. Hierfür haben wir ein umfassendes Hygienekonzept erarbeitet, das mit den Tagungshäusern und Seminarleitern detailliert abgestimmt ist. Das Hygienekonzept erhalten Sie mit unserer Anmeldebestätigung.

Für kurzfristige Absagen bezüglich erneuter Einschränkung der Bundesregierung bitte wir um Ihr Verständnis. Der Schutz unserer Kunden, Lieferanten und Mitarbeiter hat bei uns höchste Priorität.

Gerne stehen wir Ihnen für Fragen zur Verfügung:

Ansprechpartner vor Ort: Rolf Schöniger · Telefon +49 (0)151 58257439 · r.schoeniger@alexander-buerkle.de

Alexander Bürkle-Akademie: Telefon +49 (0)151 68958170 · akademie@alexander-buerkle.de

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

Akademie

 **Alexander Bürkle**
smart buildings